# C:\Users\7910691C\Downloads\SNCF Développement_logo combiné SNCF_transparent.png

# Dossier d’instruction Subvention

# Convention de soutien à l’attractivité du bassin de vie et d’emplois

*de Saintes (Charente-Maritime)*

#### Présentation du créateur et de son entreprise

###### Le créateur : fiche à démultiplier selon le nombre de porteurs de projets.

|  |  |
| --- | --- |
| Nom, prénom |  |
| Date et lieu de naissance |  |
| Adresse, code postal, ville, |  |
| Téléphone, adresse email |  |
| Statut précédent la création d’entreprise |  |

**Avez-vous eu une expérience en création/reprise d’entreprise ?**

Curriculum Vitae (joindre en annexe si existant)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Dates**(période du…au…) | **Formation ou poste occupé** | **Etablissement/ entreprise** | **Commentaires** |
| **Formations** |  |  |  |
| **Expériences professionnelles** |  |  |  |
|  |  |  |  |

##### L’entreprise

|  |  |
| --- | --- |
| Raison sociale et nom commercial si différent |  |
| Adresse, code postal, ville, |  |
| Téléphone, adresse email |  |
| Joindre bilan(s) précédent(s) si entreprise existante |  |
| Forme juridique choisie (cf. descriptif en annexe)Pourquoi avoir choisi ce statut ? |  |
| Régime fiscal choisi (cf. descriptif en annexe)Pourquoi avoir choisi ce statut ? |  |
| Choix du statut du conjoint  |  |
| Montant et répartition du capital en cas de société |  |
| Date prévue d’inscription au CFE compétent (CCI, CMA, URSSAF…) |  |
| Nombre de salariés dans l’entreprise au démarrage |  |
| - Numéro d’immatriculation- Date et lieu d’immatriculationDate de démarrage de l’activité- Numéro SIRET- Numéro SIREN- Code NAF |  |

#### Le projet

**Description du projet**

###### Le produit/le service

**Description des produits et/ou services proposés ; quelles parts respectives représentent-ils dans le chiffre d’affaires ?**

###### Le Marché

* **Connaissez-vous l’évolution du marché depuis 5 ans et comment l’imaginez-vous dans les 5 prochaines années ?**

* **La clientèle**
* Description de la clientèle visée (zone géographique, type de clientèle…)

* **Pourquoi cibler cette clientèle ?**

* + - **La concurrence (préciser s’il s’agit de concurrents directs ou indirects)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Les concurrents** | **Description des concurrents** | Les points faibles et points forts**des concurrents** |
|  | Exemple : évolution du CA, niveau de profit… ou tout autre élément pertinent |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

Quelle est votre valeur ajoutée par rapport à vos concurrents et vos points de vigilances ?

* **Les fournisseurs**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Les fournisseurs | **Description des fournisseurs** | **Pourquoi avoir choisi****ce(s) fournisseur(s) \*** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

\* quelles sont vos conditions d’achats, vos délais de paiements, vos délais de livraison…

###### Les moyens

* **Le local : description, superficie, emplacement, type de bail (précaire ou non, est-ce une reprise de bail, y a-t-il une promesse de bail signée …)**

* + - * **Les moyens matériels (préciser si matériel acquis ou à acquérir au démarrage et à échéance de 3 ans)**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Date d’achat | Objet | Montant d’achat HT | Durée d’amortissement |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

* **Les moyens humains (notamment sur les modalités de recrutement)**

|  |  |
| --- | --- |
|  | NOMBRE soit ….. ETP (équivalent temps plein) en dehors du dirigeant |
|  | **Début d’activité** | **Fin de 1ère année** | **Fin de 2ème année** | **Fin de 3ème année** |
| Productif |  |  |  |  |
| Encadrement |  |  |  |  |
| Commercial |  |  |  |  |
| Administration et Direction |  |  |  |  |
| Total |  |  |  |  |

#### La stratégie et développement commercial/le positionnement de l’entreprise

* **Méthode de calcul du prix, de votre marge commerciale et votre positionnement par rapport à la concurrence.**

* **Politique suivie en matière de produit/service : quel est votre « plus » ?**

* **Politique suivie en matière de distribution, de ventes et de publicité**

* **Comment voyez-vous votre entreprise dans 3 ans, 5 ans (en termes d’effectif, de chiffres d’affaires, de marché)**

#### **Le financement**

###### Le plan de financement sur 3 ans (joindre en annexe si existant)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Plan de financement** (HT et en euros) | **Démarrage** | **Année 1** | **Année 2** | **Année 3** |
| Besoins |  |  |  |  |
| **Immobilisations incorporelles**- Fonds de commerce- Droit au bail- Frais d’établissement- Autre (préciser type cautions loyers, frais d’agence, ouverture compteur …) |  |  |  |  |
| **Immobilisations corporelles** (investissements)- Terrains- Constructions- Installation (aménagements)- Véhicule professionnel- Matériel- Mobilier- Autre : signalétique, lettrage, pub |  |  |  |  |
| **Immobilisations financières** (ex : dépôt de garantie) |  |  |  |  |
| **TVA Récupérable** |  |  |  |  |
| **Remboursement annuel du capital de l’emprunt** |  |  |  |  |
| **Besoin en fonds de roulement** (BFR)- Constitution (stock, loyer mensuel, assurance, publicité…)- Accroissement en années 2 et 3 |  |  |  |  |
| **Total besoins** |  |  |  |  |
| **Ressources** |  |  |  |  |
| **Capitaux propres**- Apport personnel* Apport en nature
* Apport en numéraire

- Apport des associés- Autres (préciser)* Prêt familial sans intérêt
 |  |  |  |  |
| **Emprunts** (joindre tableaux d’amortissement)- Emprunt bancaire- Autres emprunts (préciser PFIL, ADIE, SNCF développement…)- NACRE |  |  |  |  |
| **Prime, subvention**- ACCRE, NACRE, ENVOL- Autres (préciser) |  |  |  |  |
| **Capacité d’autofinancement** (CAF) |  |  |  |  |
| **Total ressources** |  |  |  |  |

###### Le compte de résultat sur 3 ans (joindre en annexe si existant)

* **Méthode de calcul du chiffre d’affaires**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Le compte de résultat** (HT et en euros) | **Année 1** | **Année 2** | **Année 3** |
| **Produits** |  |  |  |
| Chiffre d’affaires- Ventes de produits- Prestations de servicesSubvention d’exploitationProduits financiersProduits exceptionnels |  |  |  |
| **Total Produits** |  |  |  |
| **Charges** |  |  |  |
| **Achats** - Matières premières- Marchandises- Fournitures diverses- Emballages |  |  |  |
| **Charges externes**- Sous-traitance- Loyer- Charges locatives- Entretien et réparations (locaux, matériels)- Fournitures d’entretien- Fournitures non stockées (eau, gaz, électricité, fournitures bureaux)- Assurances (local, véhicule d’exploitation, biens et personnes)- Frais de formation- Documentation- Honoraires- Publicité- Transports- Crédit-bail (leasing)- Déplacement, missions- Frais postaux, téléphone- Frais bancaires, commissions CB, fonctionnement… |  |  |  |
| **Impôts et Taxes** |  |  |  |
| **Charges de personnel**- Rémunérations des salariés- Charges sociales des salariés- Prélèvement de l’exploitant |  |  |  |
| **Charges sociales de l’exploitant**- Acompte provisionnel- Régularisation |  |  |  |
| **Charges financières** (intérêt des emprunts) |  |  |  |
| **Capacité d’autofinancement** |  |  |  |
| Charges exceptionnellesDotation amortissements et provisionsImpôt sur les bénéfices (pour sociétés) |  |  |  |
| **Total des charges** |  |  |  |
| **Résultat (bénéfice ou perte)** |  |  |  |

## Documents à fournir

* Le Kbis
* Le business plan à 3 ans (si existant)
* Les 2 derniers bilans (en cas de reprise ou de développement)
* La lettre manuscrite de demande de subvention (modèle joint)

**Le Créateur**

J’atteste sur l’honneur l’exactitude des renseignements fournis dans ce dossier prévisionnel.

Date et signature du demandeur :